



Wood And Logistics Expert

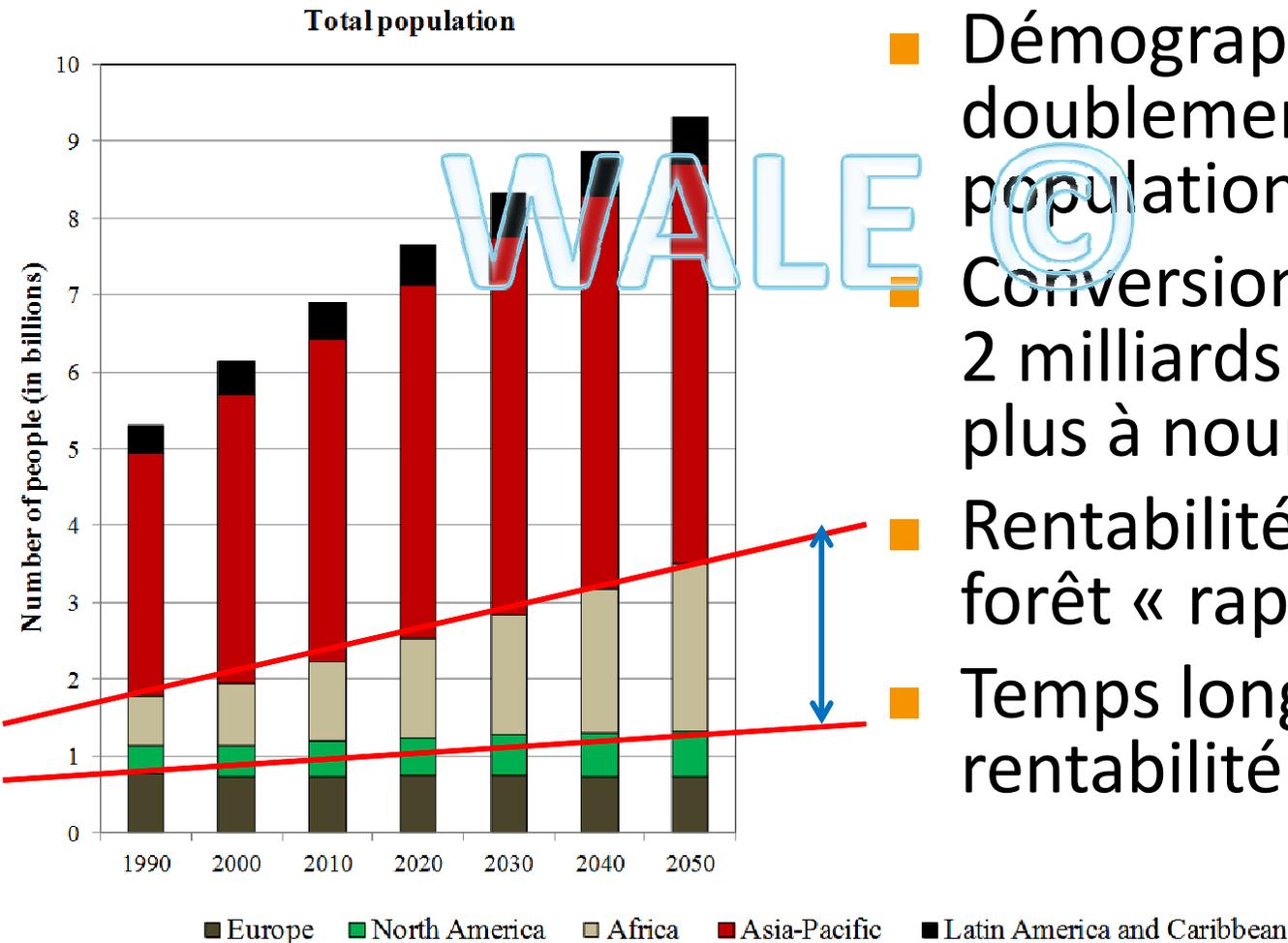
Une approche OCR sur les  
concessions forestières  
africaines

**Colloque « APPROCHES TERRITORIALISÉES  
DES USAGES DE LA FORÊT »**

**Dr. Emmanuel Groutel**

**NIMEC (UPRES-EA 969) IAE de CAEN**

# Contexte global

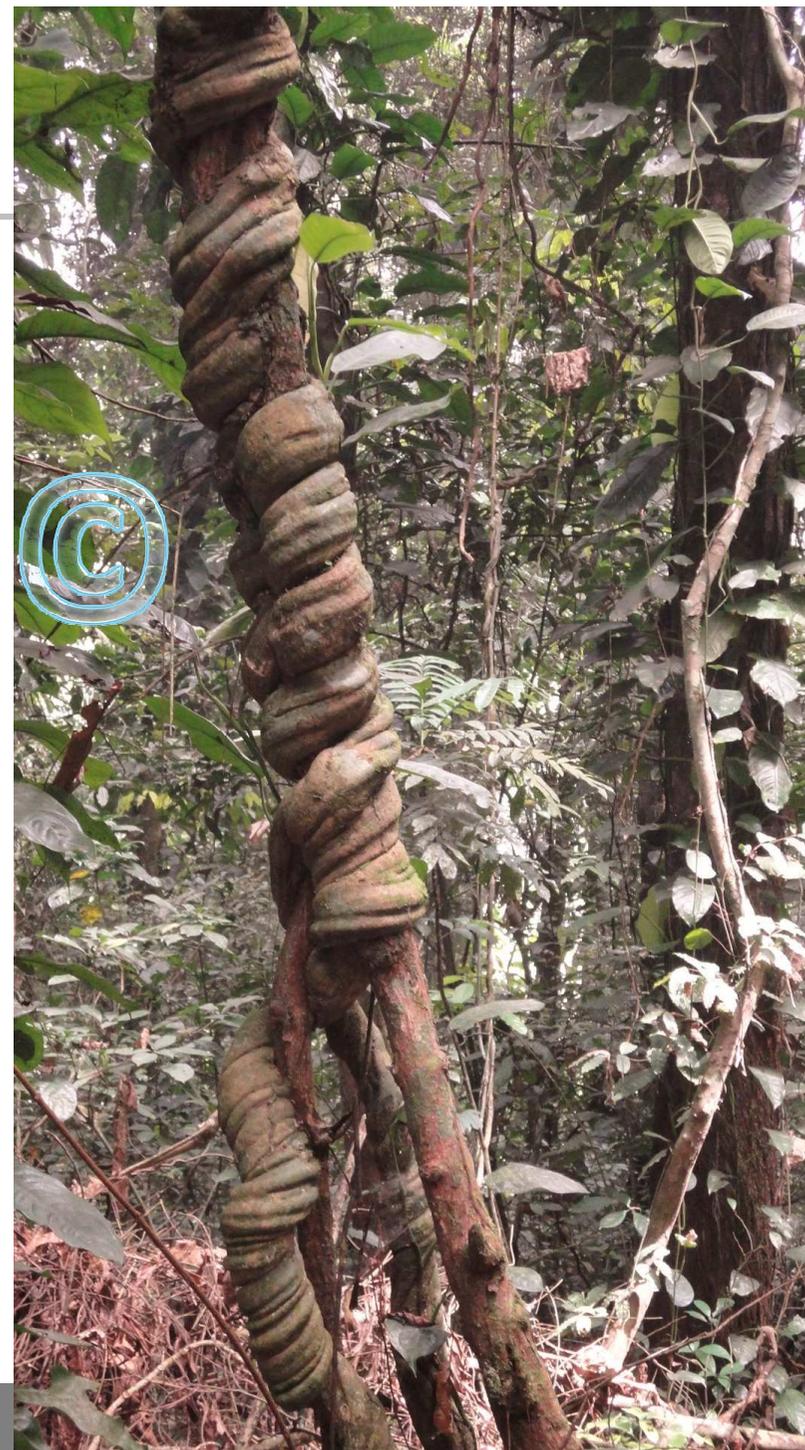


- Démographie africaine : doublement de la population
- Conversions des terres : 2 milliards d'humain en plus à nourrir
- Rentabilité faible : la forêt « rapporte » peu
- Temps long *versus* rentabilité immédiate

Prospectives démographique par A. Whiteman - FAO Forestry.

# Une concession

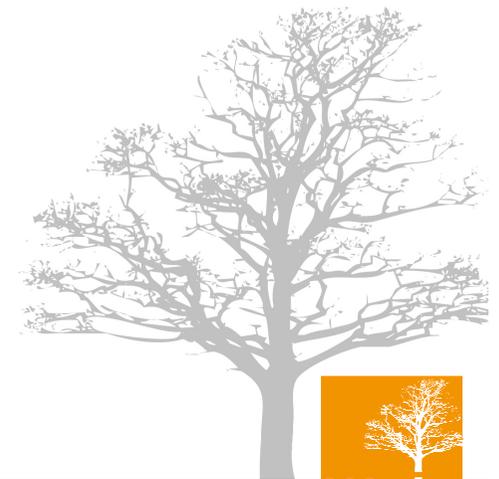
- Un concessionnaire forestier est une société privée, semi-publique ou publique à qui un Etat ou une collectivité a concédé un droit d'exploiter une certaine superficie de forêt suivant un permis qui spécifie les conditions du contrat.



# Des critiques

---

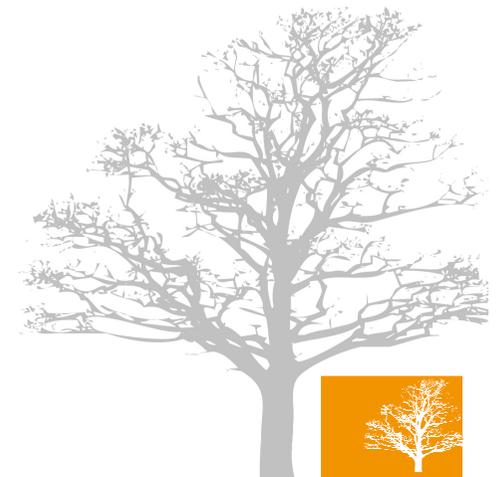
- Complexité de la gestion des dites concessions
- Manque de transparence sur les attributions
- Non reconnaissance des communautés locales
- Manque de contrôles
- Un modèle venu du passé



# Des capacités



- S'inscrire dans la durée
- Monter et gérer des projets complexes
- Apporter les fonds propres adaptés
- Obtenir des sources de financement
- Gérer grâce à une expertise spécifique
- Respecter le contrat de concession
- Répondre aux besoins de délégation de service public
- Se conformer aux normes du cahier des charges



# Des opportunités



- Contribution reconnue des forêts tropicales à l'atténuation et à l'adaptation aux changements climatiques
- Capacité à gérer des forêts tropicales naturelles
- Progrès réalisés depuis 20 ans dans la gestion des forêts de production
- Conformité aux cahiers des charges des Etats et des organismes de certification
- Connaissance des communautés et des territoires dans leur complexité
- Complémentarité avec les Parcs Nationaux
- Gestion améliorée grâce à des expertises spécifiques



# Des opportunités



- Amélioration des connaissances sur la dynamique des forêts
- Contexte REDD+ et PSE favorables
- Valorisation possible d'autres services environnementaux : PFNL, carbone, produits pharmaceutiques, essences à parfum, etc.
- Amélioration des conditions logistiques
- Alternative aux politiques rentières : mines, pétrole, etc.
- Besoins des marchés africains en développement
- Création de valeur économique par le bois, afin de préserver la ressource forestière



# Des challenges

---



- Croissance démographique : pression croissante sur les forêts
- Ouvertures de nouveaux corridors
- Risques de morcellement
- Autres usagers des espaces
- Croissance des exigences socio-environnementales
- Niveau de formation
- Attaques injustes et infondées de certaines ONG militantes
- Gouvernance et stabilité dans certains pays
- Exigences croissantes des processus de certification



# Des challenges

---



- Poursuite du travail de réduction de l'impact de l'exploitation
- Concurrence de matériaux non-durables : PVC, béton, etc.
- Concurrence déloyale des bois illégaux
- Marché européen difficile et mauvaise image de marque
- Politiques protectionnistes
- Nécessité de modernisation des outils industriels
- Appauvrissement des forêts en essences nobles
- Rentabilité des modèles actuels d'exploitation basés uniquement sur la valorisation du bois
- Difficulté de pénétration des marchés nationaux et régionaux.



# Des recommandations

---



- Concessions-territoriales , aires protégées ou **SMART FORESTS**
- Définir les affectations des terres
- Trouver de nouveaux débouchés
- Mieux faire connaître la réalité des concessionnaires aux faiseurs d'opinion
- Prise en compte des fonctions des forestiers
- Mise en place d'une vraie Délégation de Service Public
- Sécurisation à long terme

WALE ©



# Des recommandations



- Augmenter la productivité
- Favoriser la recherche développement
- Développer un vrai marketing des bois tropicaux africains
- Lutter efficacement contre les modes de prélèvements non durables
- Poursuivre la mise en place des mécanismes de contrôle de l'origine légale des produits bois
- Améliorer les modalités de financement des opérateurs forestiers engagés dans la gestion forestière
- Faire la promotion directe des concessionnaires certifiés

WALE ©





Wood And Logistics Expert

MERCI

[www.woodexpert.fr](http://www.woodexpert.fr)